

オンライン営業プレゼンテーションカアップ研修のご案内

開催日時： **2022年7月14日（木）13:30～17:10**

コロナ禍で対面営業できずに困っているあなたへ！

この機会にオンライン営業のプレゼンテーション力を高め、営業活動を増やしませんか！

プレゼンテーションに必要なデリバリースキルの習得（非言語や伝わる言葉の伝え方の理解を通して、相手が受ける影響について確認し、オンラインでも相手との信頼関係構築ができるようにする。）や、プレゼンテーションに必要なコンテンツの確認（顧客の課題、ニーズに対応する自社商材のメリットを理解したうえで、オンラインでも顧客にとってのメリットを踏まえた伝え方が実践できる）等を学びます。



〈研修内容〉

- ・オリエンテーション
- ・プレゼンテーションカアップのポイント
 - ①デリバリースキル
 - ②コンテンツ
- ・プレゼンテーション実習
- ・まとめと質疑応答

開催日時： 2022年7月14日（木）13:30～17:10（13:00より接続可能）

講師：株式会社JBMコンサルタント 増田 和芳 氏

（三菱UFJニコス株式会社、株式会社日本マンパワー、ソフトプラン・サービス株式会社、合同会社富士みらいクリエイション代表）

定員：20名 ※先着順定員になり次第締切

参加費：一般 5,500円（税込）/1名・**対象支部会員 2,200円（税込）/1名**

申込締切： **2022年7月11日（月）**

※対象：京都支部、奈良支部

申込方法：各支部HP（下記URL）、web申込フォームよりお申し込みください。

主催：公益財団法人日本電信電話ユーザ協会近畿事業推進部（6支部合同）

お問合せ先：公益財団法人日本電信電話ユーザ協会近畿事業推進部 **TEL：0120-20-6660**

注意事項：①申込受付後、上記申込締切日以降のキャンセルについては請求相当額を申し受けます。

②一度ご入金いただいた費用は返金出来かねますのでご了承ください。

参加方法：①受付完了メールにて、お支払方法詳細及びアクセスに必要なURL等を送付いたします。

②当日にアクセスURLをクリックし、ご参加ください。

《参加される方へ》

- ・通信環境、機器（パソコン、スマホ、タブレットなど）は参加者様でご用意をお願いいたします。
- ・招待メールの転送や公開はご遠慮ください。
- ・講演内容をPC等に録画・保存することはご遠慮ください。
- ・通信の安定したインターネット環境でご聴講ください。
- ・通信にかかる費用は参加者様のご負担となります。